



欲しいと言われるサービスに変わる！ “選ばれる理由”発掘シート

数多いサービスの中で「あなたのサービスでないといけない理由」ができると
あなたのサービスはどんどん売れるようになる！
このシートを使って、あなたとあなたのサービスの強みを見つけましょう！

サービス自体の価値

あなたのサービスの強みは？

よくもらうお客様の声は？



他のサービスと比べて何が違う？



あなた自身の価値

さらに考えてみよう！

あなた自身の強みは？

サービス以外であなたが提供できることは？

あなた以外の提供者とあなたは何が違う？

あなたでないといけない理由は？

無形のサービスでは特に、提供する「あなた自身」の価値も大事！言語化してみよう！